

## ACTION 1

### Perform'Anse Digital Local

#### POUR QUI

Destiné au PDG, DG, Dirigeant de PME, ETI, Startup, d'une division d'un grand compte, au manager, au leader, aux indépendants, aux professions libérales pour **un coaching individuel personnalisé afin de transformer les préoccupations et enjeux en plan d'actions à mettre en œuvre**, et, de se faire accompagner dans le suivi de son plan d'action.

#### COMMENT

Pour réussir sa transformation, celle de son entreprise, **le dirigeant a besoin de sortir de son isolement et d'échanger** avec une personne dont le seul intérêt est l'objectif de son client.

Il posera les bases de sa transformation, définira si c'est nécessaire son équipe ad'hoc et prendra des décisions pour réussir sa phase de transition.

#### OBJECTIF

Par **analogie systémique, le dirigeant développe ses compétences de dirigeant**, améliore, si il le souhaite, son équilibre de vie, performe pour lui-même et son projet professionnel à court, moyen et long terme. Il définit son cap.

#### TARIF

Le module de coaching individuel se **déroule par skype ou au téléphone par séance de 1h30 maximum**.

Prévoir entre 3 et 9 séances pour un coût de **650€HT/séance**.

## ACTION 2

### Perform'Anse Digital Community Works

#### POUR QUI

Destiné au PDG, DG, Dirigeant de PME, ETI, Startup, d'une division d'un grand compte, au manager et au leader dont le seul **enjeu est de pouvoir échanger, sortir de son isolement, chercher des réponses et trouver des questions** dans un lieu libre à la fois de tout jugement, de tout jeu de pouvoir, sans intention ni influence, protégé et confidentiel.

#### COMMENT

Vous pouvez réaliser **deux essais**. **L'engagement est ensuite pris pour 10 réunions mensuelles**. Une réunion mensuelle de **19h30 à 22h30** est prévue avec le réseau Anse. **Un planning est donné à l'avance afin d'ajuster votre agenda** ou de préciser à l'avance la ou les dates où vous serez absent. Dans ce cas la séance n'est pas perdue.

#### OÙ

Les réunions se réalisent directement au sein d'une entreprise du groupe. Il est prévu un groupe dans les villes suivantes : **Montpellier, Toulouse, Lyon, Paris, Madrid**.

#### TARIF

Deux essais pour un tarif de **150€HT/essai**. 10 réunions mensuelles pour un tarif de **1500€HT pour les 10 séances**.

## ACTION 3

### Perform'Anse Digital Global

#### POUR QUI

Destiné au PDG, DG, Dirigeant de PME, ETI, Startup, d'une division d'un grand compte, au manager et au leader.

#### COMMENT

Nous avons créé **5 groupes de proximité (Montpellier, Toulouse, Lyon, Paris, Madrid)** avec un maximum de **10 dirigeants par groupe et 5 rencontres de 1 jour par an** (janvier, mars, juin, septembre, novembre). Ces groupes sont semi-ouverts, vous pouvez entrer à n'importe quel moment dans la limite des places disponibles (10 places maximum).

#### OBJECTIF

Ces journées donnent l'opportunité au dirigeant de **sortir de son isolement de dirigeant, de créer du réseau entre dirigeants** et d'aborder les points suivants :

- > **Réfléchir à l'impact de la révolution digitale** sur votre activité sur les 5 ans à venir.
- > **Penser une vision globale** sur la transformation digitale de votre entreprise au travers de votre modèle économique, son niveau de marge, votre offre et vos clients dans 5 ans.
- > **Comment démarrer une transformation managériale ?**
- > **Comment entraîner** (et faire participer) les personnes réticentes à un projet de transformation managériale ?
- > **Etablir une feuille de route claire** pour mener votre transformation digitale.
- > **Voir quelles expérimentations** vous allez commencer à mettre en œuvre.
- > **Et aussi trouver des pistes d'actions** à vos préoccupations et enjeux principaux.

#### PÉDAGOGIE

Ces journées sont animées par Claude Arribas, MCC, sous forme de **coaching systémique** afin de permettre à chacun et au groupe de développer son entreprise et par analogie systémique de permettre à chacun d'être plus performant en tant que dirigeant d'entreprise. **C'est un espace de croissance et de développement dont le vecteur est la transformation digitale.**

#### TARIF

Le tarif de ces rencontres est de **3000€HT/5 rencontres journalières.**

## ACTION 4

### Perform'Anse Digital Glocal

#### POUR QUI

Destiné aux entreprises, quel que soit leur environnement, leur taille et qui désirent **réussir leur transformation et leur phase de transition entre l'ère industrielle et l'ère digitale.**

#### COMMENT

Seul ou à plusieurs coachs systémiques du réseau Anse, **nous intervenons depuis l'intérieur de l'entreprise.** Nos interventions accélèrent le processus de transformation et créent plus de performance.

Par effet systémique l'entreprise développe le socle des **4 clefs de la réussite de la transformation :**

- 1. La qualité de décisions optimales** qui est à l'opposé de la production d'idées chère à l'ère industrielle. On produit des actions précises au lieu de produire des idées qui n'aboutissent pas en actions. La qualité de décision permet aussi de développer la circularité, la responsabilité et l'altruisme.
- 2. La qualité de la gestion du temps** qui est un apprentissage de la relation entre son temps et la meilleure décision. Il y a une prise de conscience que l'on peut toujours mieux faire mais que faire est toujours mieux que d'attendre de faire mieux. Le mieux est l'ennemi du bien. Sa relation face à la gestion du temps entre ces actions, les projets, les défis clients et technologiques développent les valeurs de performance, de respect et d'intégrité.
- 3. La qualité des interrelations** où l'enjeu est étroitement lié à la performance : c'est parce qu'on gagne que l'on s'entend bien. Ce qui est totalement différent et même chronophage que de vouloir bien s'entendre pour gagner. La qualité des interrelations permet de développer l'engagement, la flexibilité et la transparence.
- 4. L'apprenance** où chacun apprend de tout, de sa conscience, de sa présence, de ses actions, chacun développe sa conscience systémique au profit de lui-même et de l'organisation ce qui développe cette humanité. L'apprentissage continu appelé aussi l'apprenance permet de développer l'anticipation, l'innovation et la reconnaissance.

## ACTION 4 | *Perform'Anse Digital Glocal*

### CONSTAT

Comme nous construisons nos habitudes et nos habitudes nous construisent, **par effet systémique l'entreprise va transformer ses habitudes et ses croyances limitantes de l'ère industrielle en ressources exponentielles pour l'ère digitale.** De manière classique, les habitudes de l'ère industrielle dans l'entreprise se résument par la réunionite. Trop de réunions. Trop de personnes convoquées aux réunions, peu de plans de réunions, trop de temps passés et perdus en réunion, trop peu de décisions sont prises ou du moins beaucoup de productions d'idées et peu de décisions sont mises en application. Trop de réunions centrées sur l'analyse et pas suffisamment sur l'action. Trop de réunions qui ne finissent pas dans les temps prévus et pour vraie décision la date de la prochaine décision.

Sans parler de transformation : imaginez simplement de gagner seulement 1h par semaine par salarié en réunion ! Imaginez simplement une réunion optimale par salarié ! Quel en serait le gain de coût, de temps, de productivité, d'énergie ? C'est d'ailleurs très souvent par là que commence le début de la transformation soit phase de transition de l'ère industrielle vers l'ère digitale.

En parlant de Transformation comme pour l'exemple des réunions ci-dessus : imaginez aussi l'intérêt et le gain pour votre entreprise si vous divisez au moins par deux le temps de réactivité actuel entre le moment où une idée puissante émerge et le moment où vos clients en profitent.

Les croyances limitantes de l'ère industrielle du système entreprise sont sa vision hiérarchique du management, du contrôle, son excès de processus, sa conception des interrelations, sa conception linéaire face au temps. Mais, il y en a bien d'autres croyances limitantes et habitudes, bien plus surnoises, bien plus spécifiques à chaque entreprise qui se cachent dans les détails. Ne dit-on pas que dieu ou le diable se cachent dans les détails ?

Le processus de votre système est le reflet de votre façon de penser, d'agir et donc de ce que vous êtes et allez devenir. **L'approche systémique va vous permettre par analogie de mettre en cohérence votre processus et vos objectifs pour atteindre vos résultats en alliant l'humain et la performance.** Vous allez créer du lien et du liant entre ce que vous faites, dites, ce que vous êtes et souhaitez devenir, entre votre façon d'agir (le processus) et vos actions (la qualité de vos décisions, c'est-à-dire la qualité de votre contenu).

### ORGANISATION & TARIF

Ces actions se réalisent **dans votre entreprise ou dans un lieu extérieur pour une mise au vert**, elles se réalisent à votre rythme, par une approche locale et/ou globale et/ou glocal. Ces actions sont des accompagnements de type coaching systémique d'équipe et/ou d'organisation et/ou de l'ensemble de l'organisation. **Anse est là pour vous permettre de gagner en performance en alliant humain et transformation digitale.** Le budget dépendra du type d'intervention.

#### Effacité et Performance Commerciales